**1.-Busca en internet las habilidades que ha de tener un emprendedor y las teorías que justifican el emprendimiento.**

- **Capacidad de vender**: Tienes que tener capacidad para conectar con el resto y saber vender con claridad y convicción lo que estás ofreciendo. Tener confianza en lo que ofreces.

- Tener una **comunicación fluida**, saber expresarte con claridad y sin dubitaciones. Cuando tienes algo claro, no debes dudar a la hora de transmitirlo.

- Saber **desarrollar buenas relaciones**. Por lo general un proyecto no se lleva a cabo solo, normalmente se necesitan de varias personas que estén contigo durante el proceso.

- **Tener absoluta confianza en ti mismo** y en tu proyecto. Habrá muchas personas que te digan que es imposible o que no se va a poder hacer. Tienes que confiar lo suficiente en lo que haces para no dejar que todas esas opiniones no te afecten.

- Y por último, **gestionar tu tiempo**. Organizarte lo mejor posible para poder dar lo máximo de ti de forma ordenada.

**3.- Lee los 13 principios para emprender del**[**e-book de Fernando Giner**](http://issuu.com/fernandoginer/docs/emprendedores_fernandoginer/1)

**4.- Lee el**[**resumen**](http://www.bajui.com/descarga/144465/el-libro-negro-del-emprendedor-fernando-trias-de-bes)**al libro "el libro negro del emprendedor" y el**[**artículo**](http://elpais.com/diario/2007/10/21/negocio/1192974455_850215.html)**"el verdadero emprendedor es el que consigue profesionalizar su pasión", ambos de Fernando Trías de Bes.**