

LA RAZIONALITÀ LIMITATA/ 2

SEARCH AND SATISFICING

L'approccio della razionalità limitata

Obiettivo: sostituire la razionalità globale dell'uomo economico con un tipo di comportamento razionale che sia compatibile con l'accesso alle informazioni e le capacità di calcolo che gli organismi, incluso l'uomo, possiedono realmente, nel tipo di ambiente in cui tali organismi esistono. Il rapporto fra razionalità prescrittiva e razionalità descrittiva è " un rasoio di Occam a doppio taglio" :

- da un lato abbiamo una teoria più semplice nella sua veste matematica che però richiede ragionamenti complessi da parte degli agenti economici;
- dall'altro abbiamo teorie comportamentiste che postulano la semplicità del ragionamento umano, ma hanno necessariamente un numero maggiore di variabili.

Herbet Simon (1955)

"Di fronte alla difficoltà (facilità) nel trovare alternative soddisfacenti i soggetti abbassano (alzano) le aspirazioni ed incrementano (decrementano) la ricerca", attuando un processo del tipo "search and satisficing"

Il modello di Simon è di tipo "*ex ante*", nel senso che è stabilita prima del processo decisionale e non è direttamente legata al suo esito.